

DATI e PROFILI

Gli interlocutori giusti: i tuoi!

"Non ci sono venti favorevoli per il marinaio che non sa dove andare"

Lucio Anneo Seneca

Trova i clienti giusti per te

DATI e PROFILI

Decidi con chi camminare

Clienti e fornitori che vuoi non altri quelli davvero interessati a te e al tuo lavoro DATI e PROFILI, ti dice con chi parlare e chi vuole fare business con te. Devi solo darci poche informazioni e noi prepariamo per te, per i tuoi commerciali, per i tuoi uomini all'estero quel lavoro che spesso consuma tempo e risorse: trovare i clienti potenziali giusti!





Le migliori fonti di dati e informazioni



La tua selezione personale (cambia immagine)



Le persone e le imprese selezionate da te e che possono davvero essere

Tempo e risorse concentrate sui risultati



SEGMENTAZIONE di Mercato accurata

- Canali commerciali corretti
- Coerenza con i modelli distributivi abituali
- Adattamenti alla struttura del mercato di destinazione

LE LISTE GIUSTE

- Who is Who accurato
- Selezione dei partners con caratteristiche specifiche a richiesta

PERSONE non NUMERI

- Intervista alle persone garantita
- Identificazione dei bisogni
- Comparazione competitiva

PROFILING the success key

- Le domande giuste
- Le caratteristiche adatte
- La dimensione aziende prescelta
- I parametri finanziari cercati

DATI e PROFILI: i contatti giusti!

Trova i clienti giusti per te

DATI e PROFILI - Trova i contatti commerciali che ti servono davvero

Sia per chi vende che per chi vuole acquistare all'estero, la strada giusta per aumentare l'efficacia della propria forza vendita aumentando i contatti commerciali " caldi " che portano alla chiusura delle trattative

Ideale per aziende in crescita, che aprono o potenziano mercati, che vogliono potenziare le attività delle filiali estere

